

CrewLinQ

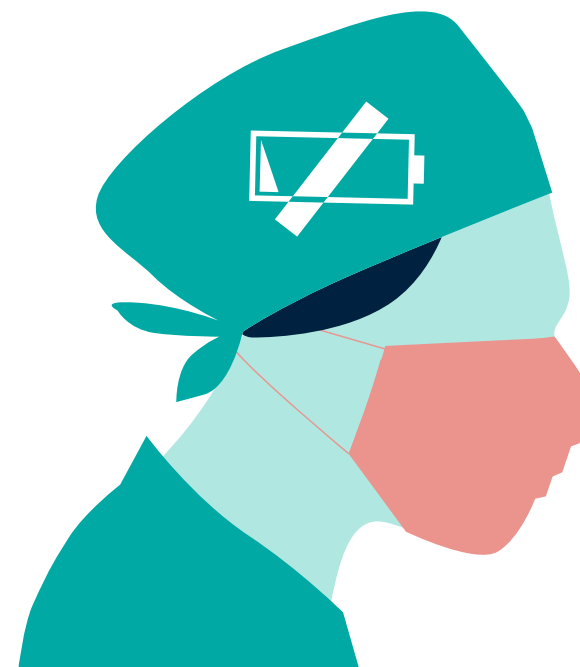
WE CARE FOR THOSE WHO CARE

# Der Gesundheitssektor

Personalmangel und Rückschritte in der Pflege sind gesellschaftlich hochsensible Probleme

**✘ 500.000 fehlende Pflegekräfte bis 2030 in Deutschland**

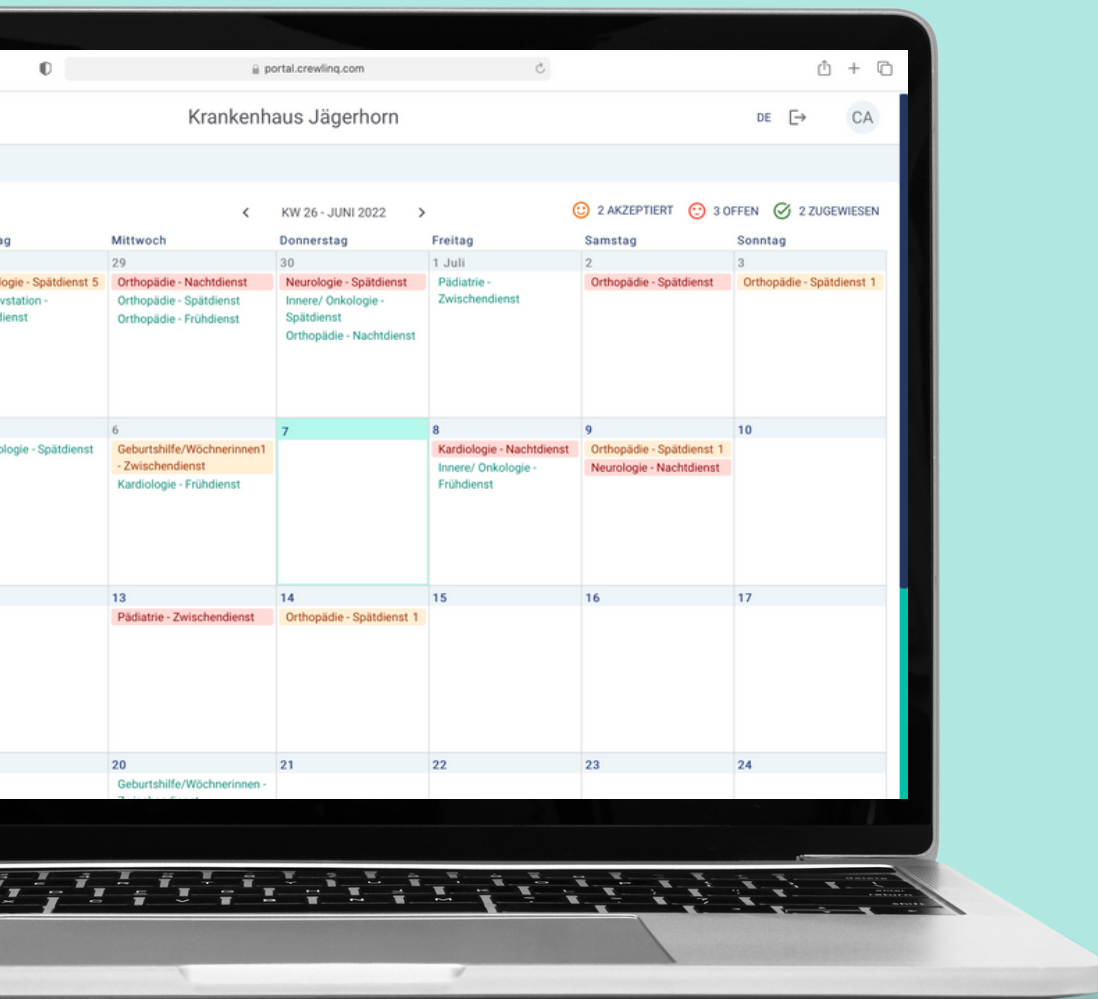
Derzeit ist das Pflegepersonal überlastet und damit das gesamte Gesundheitssystem



**✘ Mangelnde bis fehlende Digitalisierung in Krankenhäusern**

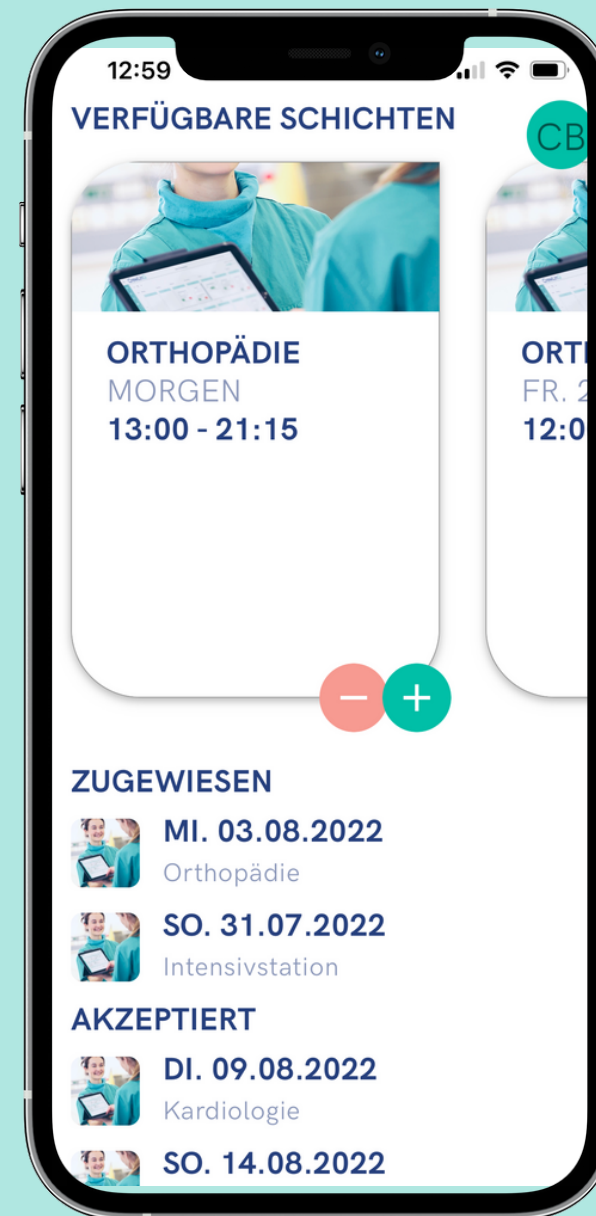
Langwierige, analoge Arbeitsabläufe und hoher Zeitaufwand für die Dienstplanung

# Produkt & Lösung



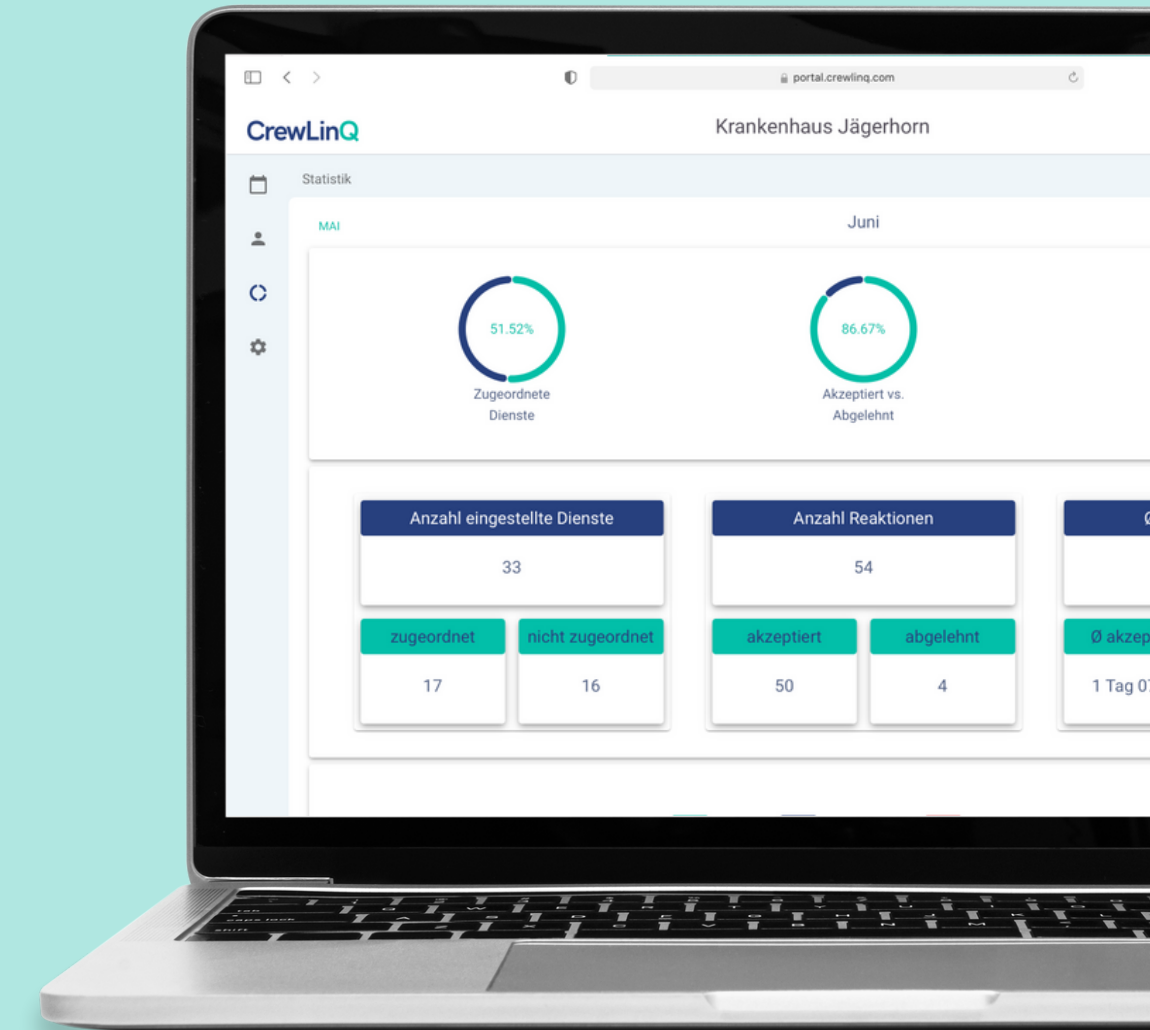
## Admin Lizenz

Die monatl. Gebühr für eine Admin-Lizenz beträgt **100 €**. Ein Krankenhaus benötigt ca. 5-10 Admin-Lizenzen.



## User Lizenz

Die monatl. User-Lizenz beträgt **5€** und wird je Mitarbeiter:in abgerechnet.



## Add-Ons

Add-Ons für Admins und User starten bei monatl. **2€**.

# Portfolio

+ Add-On  
**Balance**

Launch in 2023

+ Add-On  
**Chat**

Launch in 2022

+ Add-On  
**Manager**

Launch in 2023

+ Add-On  
**KI-Dienstplanung**

Launch in 2023

Startmodul  
**Ausfallmanagement**

**Q**

Launched

+ Add-On  
**Leasing**

Launch in 2023

+ Add-On  
**Homecare**

Launch in 2023

+ Add-On  
**API**

Launch in 2022

+ Add-On  
**Connect**

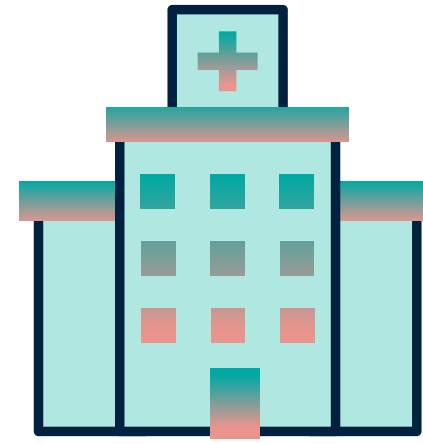
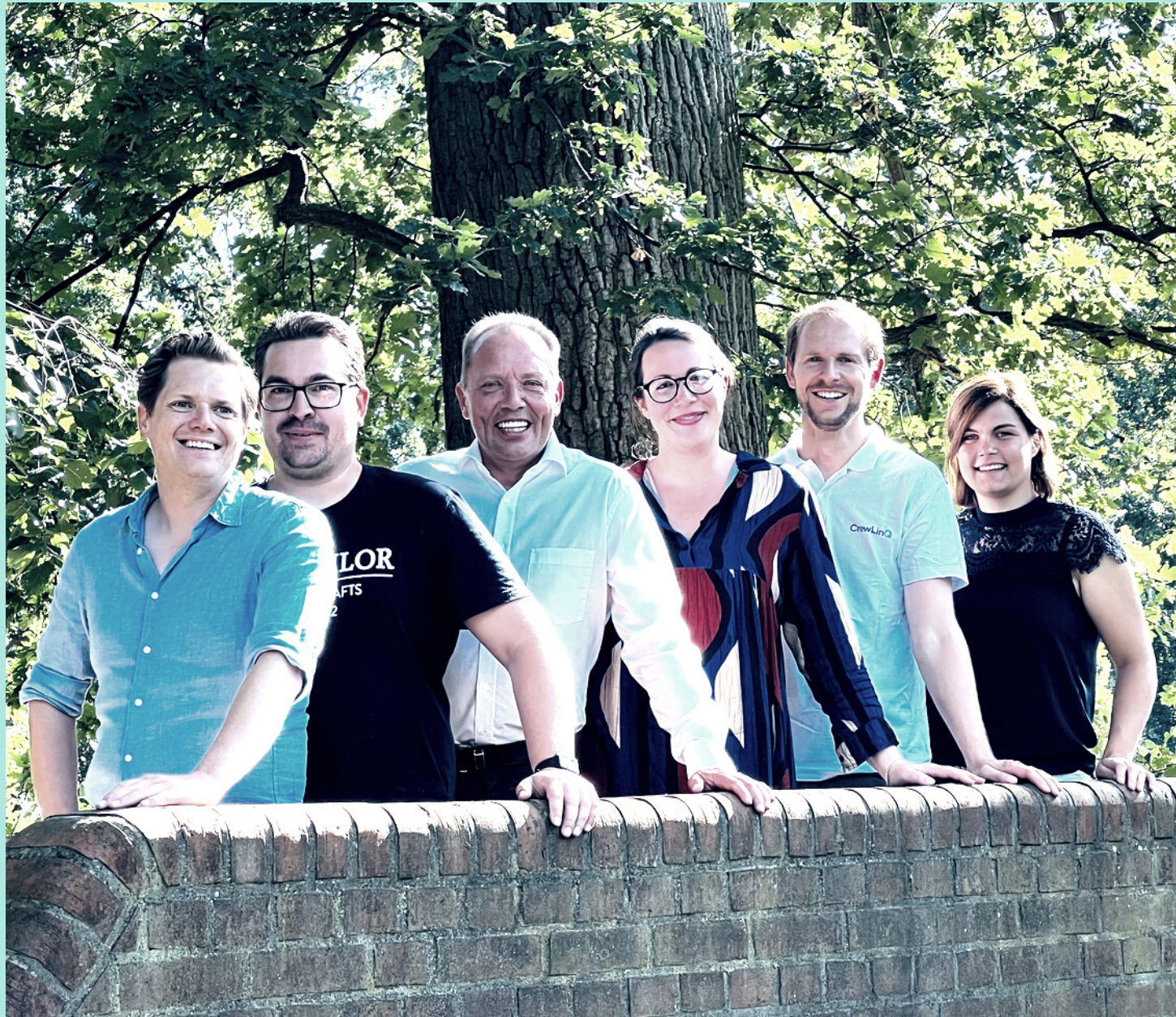
Launched

+ Add-On  
**Poolmanagement**

Launched

# CrewLinQ

WE CARE FOR THOSE WHO CARE



12 Kunden



Pilotkunde: Kosten von 1Mio€  
auf 80k€ reduziert



1,2Mio€ Finanzierung  
closed

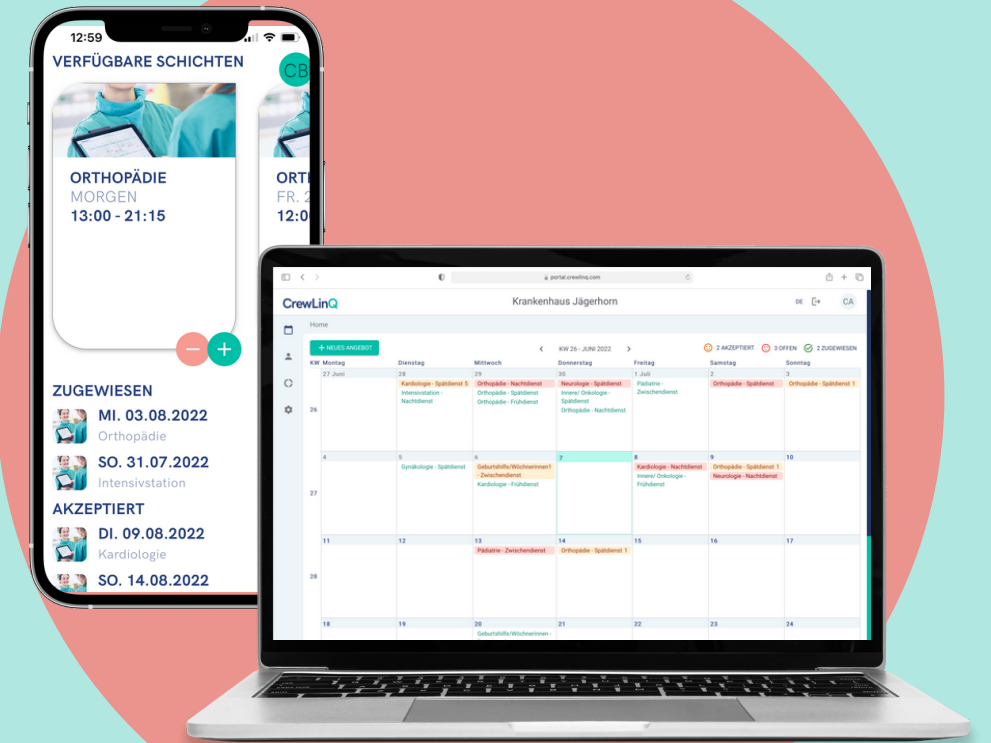


Venture Capital Investor  
7 Business Angel

# CrewLinQ

WE CARE FOR THOSE WHO CARE

Es ist nie zu spät  
für Digitalisierung.



# CrewLinQ

WE CARE FOR THOSE WHO CARE



## Fakten und Personen

Gegründet: 2021  
Sitz: Kleinmachnow, Brandenburg

Management: Constanze Büchner (CEO & COO)  
Dr. Torsten Fiegler (CFO)  
Joris Tielen (CTO)

Branchen Fokus: Digital Health Care

Umsatz 2022: 20.000 €

Umsatz 2024: 1,7Mio€

## Finanzen



1,2 Mio€ Seed-Finanzierung  
erforderlich - 18 Monate  
Reichweite

## Entwicklung



Bootstrapped (bis jetzt)



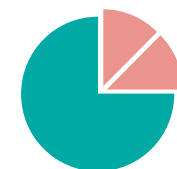
Derzeit 6 Kunden

und 10 in der Sales-Pipeline für  
Q3-4 2022



Ziel: 10 Kunden bis Ende 2022

## Markt Potential



1,72 Mrd€ in Deutschland TAM

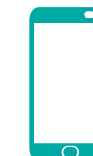
## Produkt



SaaS-Admin Lösung  
Cloud basiert



SaaS-User Lösung  
IOS und Android App



Add-ons für jeden  
Nutzen